

## **tm Mittelstand wird erster deutscher Franchise-Partner von Colt**

### ***Münchener Systemhaus vertreibt ab sofort alle Colt-Lösungen für den Mittelstand***

Frankfurt am Main, 25. März 2013 — Colt, Europas führende Information Delivery Platform, vertreibt seine integrierten Netzwerk- und IT-Services ab sofort auch in Deutschland über Franchise-Partner. Als erster Partner bietet die tm Mittelstand GmbH, ein Systemhaus für Daten- und Sprachtechnologie aus München, das komplette Mittelstandsportfolio von Colt an.

Das Angebot umfasst unter anderem Voice- und Data Services, Managed Services sowie Infrastruktur- und Datacenter-Lösungen. Daneben beinhaltet die Partnerschaft auch die baldige Einführung eines Cloud Services Delivery-Modells. Mit diesem Angebot ergänzt tm Mittelstand sein bestehendes Portfolio um eine Reihe weiterer flexibler IT-Lösungen für die besonderen Anforderungen mittelständischer Unternehmen. Die Kunden von tm Mittelstand profitieren gleichzeitig vom Zugang zu Colts Netzwerk- und IT-Infrastruktur sowie von der Erfahrung von tm Mittelstand mit der Implementierung und Betreuung von IT-Services.

„Unser oberstes Ziel ist die Zufriedenheit unserer Kunden. Mit den leistungsstarken und zuverlässigen Infrastruktur- und Cloud-Services von einem Qualitätsanbieter wie Colt können wir ihnen ein erweitertes Portfolio an hochwertigen IT-Services anbieten“, kommentiert Werner Ramm, Geschäftsführer der tm Mittelstand GmbH.

Joachim Trickl, Director Sales Central Region bei Colt, ergänzt: „Mit tm Mittelstand haben wir einen starken Franchise-Partner gewonnen, der über große Expertise mit Telekommunikations- und IT-Lösungen aus der Cloud verfügt. Die Vielzahl an Bestandskunden aus dem Mittelstand zeigt, dass tm Mittelstand die Anforderungen dieser Zielgruppe genau kennt. Gemeinsam bieten wir flexible, qualitativ hochwertige IT-Lösungen und zuverlässigen Kundenservice an, um mittelständische Unternehmen dabei zu unterstützen, ihre IT-Prozesse zu optimieren und nachhaltig zu wachsen.“

Colts europaweites Franchise-Partner-Programm startete 2012 mit der Ernennung der ersten Franchise-Partner in Frankreich. In Deutschland soll das Franchise-Partner-Programm bis zu fünf Partner umfassen. Die Franchise-Partner bieten ergänzend zu ihrem eigenen Portfolio exklusiv die Colt Netzwerk- und IT-Services speziell für mittelständische Unternehmen an. Die enge Zusammenarbeit zwischen Colt und seinen Franchise-Partnern beinhaltet unter anderem ein umfassendes und fortlaufendes Schulungsprogramm, Ressourcen und Unterstützung für Marketing und Markendarstellung sowie Hilfestellung beim Webdesign. Gleichzeitig sind die Franchise-Partner für die direkte Beziehung zum Endkunden sowie für Customer Relationship Management (CRM) und Abrechnung zuständig.

#### **Über Colt**

Colt ist Europas führende Information Delivery Platform und stellt für seine Kunden die Anlieferung, Verarbeitung, Speicherung und Verteilung geschäftskritischer Daten sicher. Colt ist ein führender Anbieter integrierter Computing- und

Netzwerk-Services für große und mittelständische Unternehmen sowie für Wholesale-Kunden. Das Unternehmen ist Betreiber eines 22 Länder und 43.000 km umfassenden Netzes, zu dem Metropolitan Area Networks von 39 bedeutenden europäischen Städten mit direkten Glasfaserverbindungen zu 19.000 Gebäuden und 20 Carrier-neutrale Rechenzentren von Colt gehören.

2010 wurden die Colt Data Center Services eingeführt, um innovative, hochwertige Rechenzentrumslösungen an einem Colt- oder firmeneigenen Standort anzubieten. Unsere innovativen Rechenzentren können schnell bereitgestellt werden, sind flexibel und besonders effizient.

Zusätzlich zum Direktvertrieb verfügt Colt über vier indirekte Vermarktungskanäle: Vertriebspartner, Franchise, Distribution und Großhandel (einschließlich Carrier, Service Provider, VAR und Voice Reseller).

Colt ist an der London Stock Exchange notiert (COLT). Informationen zu Colt und den angebotenen Services finden Sie unter [www.colt.net/de](http://www.colt.net/de).

### **Über tm Mittelstand**

tm Mittelstand GmbH ist das Systemhaus für Daten- und Sprachtechnologie für mittelständische Kunden. Als Anbieter von Lösungen zur Verbesserung der Zusammenarbeit innerhalb des Unternehmens und über die Unternehmensgrenzen hinweg setzt tm Mittelstand auf standardisierte Produkte der Marktführer und bündelt diese zu professionellen IT-Services. Zu den Leistungen zählen neben einem auf die Bereiche Telekommunikations-Infrastruktur, Carrierleistungen für Sprach- und Datendienste und Cloud-basierte IT-Services fokussierten Produktportfolio auch das Management und der Betrieb von Anwendungen und Systemen. Mehr als 1.000 Kunden vertrauen den Produkten und Dienstleistungen der tm Mittelstand GmbH.

Mehr Informationen zu tm Mittelstand finden Sie unter [www.tm-mittelstand.de](http://www.tm-mittelstand.de).

### **Ansprechpartner**

#### **Für die Presse**

McCann PR

Matthias Wowtscherk

Tel.: +49 (0)89 54302-251

E-Mail: [Colt@mccann-pr.de](mailto:Colt@mccann-pr.de)

#### **Für Branchenanalysten**

Loudhouse, Agi Donnithorne

Tel.: +44(0)8453700655

Mobil: +44(0)07595003328

E-Mail: [Colt@loudhouse.co.uk](mailto:Colt@loudhouse.co.uk)

Colt, Claudia Debus

Tel.: +49 (0)69 56606 0

E-Mail: [Claudia.Debus@colt.net](mailto:Claudia.Debus@colt.net)

tm Mittelstand GmbH

Werner Ramm

E-Mail: [wramm@tm-mittelstand.de](mailto:wramm@tm-mittelstand.de)